

# Negocjacje w biznesie

## PROGRAM STUDIÓW

Program - Negocjacje w biznesie		
Nazwa zajęć	Liczba godzin	Punkty ECTS
Negocjacje 1	24 h	6
Negocjacje 2	24 h	6
Kulturowy kontekst negocjacji	8 h	3
Mediacja i facylitacja	8 h	3
Komunikacja interpersonalna	8 h	3
Budowanie zespołów	16 h	6
Psychologia w negocjacjach	8 h	3
Savoir vivre	8 h	3
Sztuka prezentacji i wystąpień publicznych	8 h	6
Elementy prawa w negocjacjach	12 h	3
Projekt doradczy	16 h	4

# Negocjacje w biznesie

## PROGRAM STUDIÓW

Public Relations	8 h	4
Budowanie przewagi konkurencyjnej	8 h	3
Stres i relaksacja	8 h	4
Konsultacje projektów zespołowych	6 h	3
Łącznie liczba godzin: 170		